

CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **TESTA Giorgio**
Indirizzo **10/B, Via Alberto Abate, 24030 Ambivere – Bergamo ITALIA**
Telefono **+39 347 52 91311**
Fax
E-mail giorgio.testa63@gmail.com
Nazionalità Italiana
Data di nascita [20/05/1963]

ESPERIENZE LAVORATIVE

SIGNIFICATIVE

- 2020 -
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
NTS Spa – via Morletta 10-12 – 24040 Lallio – BG - Italy
 - Tipo di azienda o settore
Costruzione di stampi e stampaggio di articoli in materiale plastico, termoindurente e termoplastico. Servizi innovativi consulenziali.
 - Tipo di impiego
Senior Sales Development Manager
 - Principali mansioni e responsabilità
Attività di vendita dei prodotti / servizi dell'azienda.
Presidio delle attività di Business Development in un contesto di servizio innovativo ed integrato per la fornitura di soluzioni “chiavi in mano”.
Coordinamento dei processi di Integrated Network Enterprise per la gestione dei progetti in co-design con i clienti.
- 2016 - 2020
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
SPIN-ON Rete di Impresa – via Morletta 10-12 – 24040 Lallio – BG - Italy
 - Tipo di azienda o settore
Rete di impresa
 - Tipo di impiego
Sales Director
 - Principali mansioni e responsabilità
Sviluppo di nuove opportunità in un con servizio innovativo ed integrato con l'obiettivo di fornire soluzioni “chiavi in mano”.
Gestione di Progetti complessi con affiancamento tecnico-commerciale dei clienti: dalla progettazione alla realizzazione del prodotto finito, flessibilità e garanzia di un riferimento professionale sinergico sia in ambito elettronico che plastico;
Definizione dei processi DFM (design for manufacturing) integrato alle Aziende della Rete per ottimizzazione di prodotto e dei processi progettuali e produttivi di rete;
Getione integrata e matriciale delle risorse di rete
- 2010 - 2016
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
SELCOM ELETTRONICA SPA – Via Grandi,5 – 40013 Castel Maggiore – BO - Italy
 - Tipo di azienda o settore
ODM/EMS – Original Design Manufacturing & Electronic Manufacturing Service (progettazione, ingegneria, produzione).

- Tipo di impiego
• Principali mansioni e responsabilità
Azienda leader a livello Internazionale per la gestione di servizi nell'ambito della progettazione, ingegneria e della produzione elettronica per conto terzi (ODM/EMS)
Sales Director
Responsabilità e Coordinamento dell'Ufficio Commerciale e gestione diretta dei Key-Customer.
Responsabilità e coordinamento Ufficio Customer Care
Scouting nuovi clienti clienti nell'ambito dell'ampliamento costante del Portafoglio Ordini
Sviluppo e ampliamento applicazioni legate alle Intellectual Properties disponibili in azienda.

- 1994 - 2009
• Nome e indirizzo del datore di lavoro
• Tipo di azienda o settore
• Tipo di impiego
• Principali mansioni e responsabilità
EUTRON SPA – Via Gandhi, 12 – 24048 Treviolo – Bergamo –ITALY
EMS – Electronic Manufacturing Service (progettazione, ingegneria, produzione).
Azienda leader per la gestione di servizi nell'ambito della progettazione e della produzione elettronica per conto terzi. Sviluppo di soluzioni IP per la realizzazione di Customer Open-Platform.
Sales Manager
Coordinamento delle attività commerciali e Gestione diretta dei Key-Customer.
Scouting e gestione clienti nell'ambito dell'ampliamento costante del POC

- 1983 - 1994
• Nome e indirizzo del datore di lavoro
• Tipo di azienda o settore
• Tipo di impiego
• Principali mansioni e responsabilità
ISMES SPA – Viale G. cesare, 29 – 24100 Bergamo – ITALY
Istituto di Ricerca a partecipazione ENEL
Sistemi Acquisizione dati per monitoraggio e controllo grandi strutture (dighe, monumenti (Cenacolo Vinciano, Duomo di Milano, Cupola Brunelleschi Firenze, FF.SS Sperimentazione ETR500, etc.)
Progettazione Elettronica schede e sistemi acquisizione dati analogico-digitale
Responsabile Progettazione HW – Divisione Strumentazione e Sistemi (ultima posizione ricoperta)

- 1978 - 1983
• Nome e indirizzo del datore di lavoro
• Tipo di azienda o settore
• Tipo di impiego
• Principali mansioni e responsabilità
Laboratori di vendita e Assistenza apparati elettrici e d elettronici
Assistenza post-vendita apparati elettronici con impiego regolare a part-time pomeridiano.
Addetto all'assistenza di sistemi HiFi professionali
Esperienza formativa e integrativa del percorso studi in essere.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (2011)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Date (2003-2003)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Date (2003-2003)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Date (1984-86)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Date (1981-84)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Date (1980)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
- EC ENGLISH Bristol Institute
- Corso e soggiorno per apprendimento lingua inglese in full-immersion methode.
- Intermediate Business English.
- BRITISH INSTITUTE – Bergamo
- Corso di inglese. Lezioni settimanali con tutor dedicato.
- Potenziamento della lingua inglese per accrescimento personale e professionale per allineamento agli standard richiesti dal mercato e dalla tipologia di clienti
- Intermediate Business English.
- SDA Bocconi – MILANO
- MARKETING dei MERCATI INDUSTRIALI (Corso serale Settembre-Novembre – Prof.ssa Giovanna Padula)
- Potenziamento capacità di analisi ed impostazione nuovi modelli marketing utilizzati da società di servizi per i mercati industriali.
- Attestato
- SDA Bocconi – MILANO
- LEADER DI PREZZO (corso diurno – Prof. F. Ancarani)
- Corso strutturato per l'apprendimento e l'applicazione delle migliori strategie di analisi per la definizione del posizionamento economico di prodotti e servizi in relazione al mercato di riferimento.
- Attestato
- Istituto Tecnico di Stato – Cesare Pesenti - Bergamo
- Biennio superiore maturità tecnica.
- Diploma Maturità (60/60)
- CFP – Regione Lombardia
- Specializzazione Elettronica Industriale
- Corso serale di specializzazione per progettisti in Elettronica industriale ed integrazioni materie di base per accesso e iscrizione biennio maturità.
- Diploma professionale.
- CFP – Regione Lombardia
- Diploma professionale Radiotecnico
- Corso quadriennale per il conseguimento di attestato/diploma professionale
- Diploma professionale

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

PRIMA LINGUA [ITALIANO]

ALTRE LINGUE

[Inglese]

[buono]

[Discreto/Buono]

• Capacità di espressione orale [Discreto/Buono]

• Capacità di lettura

• Capacità di scrittura

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

La tipologia di lavoro svolto implica una continua e proficua comunicazione con i clienti e con la struttura interna all'azienda in un contesto dove spesso la capacità di comunicare e di rapportarsi rappresenta il miglior strumento marketing a disposizione per la chiusura positiva delle trattative commerciali.

Rapporti costanti con i colleghi dei plant produttivi siti in LCC (Cina e Tunisia) e con i clienti esteri contribuiscono ad accrescere uno scambio culturale intenso e non privo di grandi differenze organizzative sia nel lavoro che nella vita sociale.

In ambito scolastico faccio parte degli organi collegiali di gestione dell'istituto lavorando anche in questo caso in team con persone di diversa estrazione sociale.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

Coordinamento del team commerciale composto da 3 persone addette alle vendite e 4 persone addette alla gestione dell'ufficio customer service.

Gestione trasversale di competenze (interne ed esterne) per la realizzazione di progetti speciali.

Coordinamento risorse per la promozione e vendita di soluzioni "open-platform" nell'ambito di mercati industriali e professionali (Human Machine Interface, Wireless Applications – Power and Solar equipment, etc. etc.).

Gestione speech per presentazione azienda e prodotti nell'ambito di mostre-convegni specifiche del settore (Focus Embedded – Telemobility - ...).

CAPACITÀ E COMPETENZE

TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche.

Utilizzo dei supporti informatici quali personal computer e periferiche accessorie.

Capacità di configurazione dei dispositivi indicati per un migliore ed efficiente uso quotidiano.

utilizzo dei principali tools software quali: Office365, Lotus Notes, CRM, sistema informativo aziendale, etc. etc.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ARTISTICHE

Musica, scrittura, disegno ecc.

Limitando le capacità all'ascolto della musica in genere e all'apprezzamento del disegno e dell'arte con la visita a musei o rassegne speciali, le uniche competenze restano nella scrittura per la quale ho sviluppato nel tempo il piacere di scrivere. Resta un hobby piacevole e distensivo.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Competenze non precedentemente indicate.

Nel corso del periodo 1997-1998 attraverso una job-rotation strutturata, ho realizzato un'importante esperienza di logistica/pianificazione. Esperienza formativa notevole per capire e poter gestire problematiche tipiche della supply-chain molte volte non percepite da chi gestisce il canale di vendita. TARGET: migliore "servizio al cliente".

Partecipazione al team di lavoro aziendale per il progetto di sostituzione/sviluppo sistema informativo aziendale con integrazione funzioni ERP/MRP.

PATENTE O PATENTI

Patente B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Hobby: Attività che implicano la partecipazione della famiglia. Gite culturali, visite a musei e città, oltre che passeggiate in bicicletta rappresentano la sintesi di queste attività. Il gioco degli scacchi, la lettura di un buon libro, la collezione di libri antichi ed il recupero di radio antiche configurano la sfera degli interessi personali ed il giusto rifugio per i momenti di relax.

Esperienze Sociali: Esiste ancora un desiderio non ancora realizzato di conoscere e passare del tempo con alcuni bambini in INDIA per i quali e' in essere un'adozione a distanza attraverso un organizzazione no-profit gestita dalla scuola dei miei figli.

Obiettivi futuri: Rimettere in discussione i risultati raggiunti fino ad oggi per impostare un percorso di nuova dinamicità in grado di accrescermi come persona e come professionista attraverso la ricerca di nuovi stimoli in contesti quali: mercato, ambiente e persone.

DICHIARAZIONE

Dichiaro che le informazioni riportate nel presente Curriculum Vitae sono esatte e veritiere.

Autorizzo il trattamento dei dati personali, ivi compresi quelli sensibili, ai sensi e per gli effetti della legge 31.12.96, n. 675 per le finalità di cui al presente avviso di candidatura.

Data:

Firma:

20 aprile 2016

